

АННОТАЦИЯ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ ДИСЦИПЛИНЫ

Коммерческое право

Автор: к.ю.н, доцент кафедры гражданско-правовых дисциплин, доцент Иловыйский Игорь Борисович

Код и наименование направления подготовки, профиля: направлению подготовки, 40.03.01 Юриспруденция, профиль «Правоприменительная деятельность»

Квалификация (степень) выпускника: бакалавр

Форма обучения: очная/заочная

Цель освоения дисциплины: формирование комплекса систематизированных знаний способствующих принимать решения и совершать юридические действия в точном соответствии с законодательством РФ в сфере коммерческих и торговых отношений.

План курса:

Тема 1. Понятие коммерческого права

Коммерческое право как один из разделов правоведения и учебная дисциплина. Предмет изучения коммерческого права. Проблема дуализма в частном праве. Социальные, исторические, экономические и правовые предпосылки возникновения теории дуализма частного права в европейских странах и России. Критика теории дуализма в частном праве. Метод и принципы коммерческого права. Система и источники коммерческого права. Субъекты и объекты торгового оборота.

Тема 2. Характеристика безналичных расчетов как гражданского правоотношения

Понятие безналичных расчетов: определение, история возникновения и развития. Прототипы безналичных расчетов в античной Греции, древнем Риме, Византии, Китае и странах исламского востока. Развитие безналичных расчетов в Западной Европе. Экономическое значение безналичных расчетов. Правовая природа объекта и содержания безналичных расчетных правоотношений. Нормативные источники регулирования безналичных расчетов. Проблема соотношения при применении норм законодательства РФ и международного права. Виды операций по безналичным расчетам. Понятие формы безналичных расчетов

Тема 3. Правовое регулирование расчетов платежными поручениями

Безналичные расчеты платежными поручениями. Источники правового регулирования, понятие и субъекты расчетов платежными поручениями. Сравнительный анализ участников расчетов по кредитовому переводу средств в международном частном праве и в законодательстве РФ. Правовая природа содержания правоотношений по расчетам платежными поручениями. Особенности и содержание обязательств по безналичным расчетам платежными поручениями. Проблема ответственности кредитных учреждений при осуществлении расчетов платежными поручениями. Сольдо контокоррентного счета и плановый платеж как разновидности расчетов платежными поручениями.

Тема 4. Правовое регулирование расчетов по аккредитиву

Понятие расчетов по аккредитиву. Возникновение аккредитивной формы расчетов. Аккредитив в системе форм безналичных расчетов. Источники правового регулирования расчетов по аккредитиву. Международное регулирование аккредитивной формы расчетов, документы Международной торговой палаты в регулировании этой формы расчетов. Унифицированные правила и обычаи для документарных аккредитивов Международной торговой палаты в редакции 2007 (UCP 600). Субъекты обязательств по аккредитиву. Сравнительный анализ участников расчетов по аккредитиву в международном частном праве и в законодательстве РФ. Принципы расчетов по аккредитиву. Принцип автономии (независимости) аккредитива, проблемы его закрепления в российском законодательстве.

Принцип строгого соответствия условий аккредитива, критерии его оценки. Принцип соблюдения сроков при осуществлении расчетов по аккредитиву. Виды аккредитивной формы расчетов. Операции с несколькими аккредитивами. Ответственность сторон при нарушении обязательств расчетов по аккредитиву.

Формы текущего контроля и промежуточной аттестации:

Промежуточная аттестация по дисциплине «Коммерческое право» проводится в соответствии с учебным планом: *в 8 семестре – в виде зачета.*

В ходе реализации дисциплины используются следующие методы текущего контроля успеваемости обучающихся:

- при проведении занятий лекционного типа: тестирование
- при проведении занятий семинарского типа: устный опрос, решение ситуационных задач, тестирование, реферат.

В результате освоения дисциплины студент:

Выявляет и определяет причины возникновения проблем в коммерческих и торговых отношениях.

Формулирует цели решения проблемы, ограничения и критерии для принятия решений для разрешения проблем в сфере коммерческих и торговых отношений.

Обосновывает стратегии решения проблемы в сфере коммерческих и торговых отношений.

Разрабатывает варианты решения правовой проблемы в сфере коммерческих и торговых отношений.

Выявляет и оценивает альтернативы разрешения правовых проблем в сфере коммерческих и торговых отношений.

Оценивает ожидаемые последствия от различных потенциально возможных вариантов действий в сфере коммерческих и торговых отношений.

Корректирует и согласовывает решения в сфере коммерческих и торговых отношений.

Основная литература:

1. Эриашвили Н.Д. [и др.] Коммерческое право (4-е издание) [Электронный ресурс]: учебник для студентов вузов. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/52486>.— ЭБС «IPRbooks», по паролю.
2. Толкачев А.Н. Коммерческое право [Электронный ресурс]: учебное пособие. - Электрон. текстовые данные. Дашков и К., 2015. - 360 с. Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/35277>.— ЭБС «IPRbooks», по паролю.